

étape 2

PACK

## DU PROJET À UN MODÈLE D'AFFAIRES COHÉRENT

3 h 30 d'ateliers collectifs

+

2 entretiens individualisés

+

1 Crash-Test Entrepreneur

199 € TTC

**Vous êtes passé du stade du porteur d'idée à celui de porteur de projet. A présent, il faut arriver à construire un modèle d'affaires cohérent pour assurer la viabilité de votre projet. Les CCI de Poitou-Charentes vous aident à construire votre projet et vous proposent un accompagnement individualisé avec l'appui de notre réseau de conseillers à la création.**

### DONNER DE LA COHÉRENCE À VOTRE PROJET POUR CRÉER UNE ENTREPRISE RENTABLE

#### Atelier : Testez votre projet avec le Business Model Canvas

Toutes les composantes de mon business model sont-elles cohérentes entre elles ? Comment les ajuster pour qu'il génère la valeur que le client attend ? Est-ce que tous les partenaires de mon projet vont bien le comprendre ?

- ▶ Avoir une vision globale de votre projet
- ▶ Faire ressortir les points forts et différenciants de votre projet
- ▶ Etudier toutes les solutions possibles (tous les business models possibles) pour atteindre votre objectif



Pour en savoir plus, demandez la fiche  
Atelier Business Model Canvas

### DÉTERMINEZ LE MEILLEUR MODÈLE ÉCONOMIQUE POUR VOTRE PROJET D'ENTREPRISE

#### 2 entretiens individuels

Des rendez-vous avec un conseiller référent pour discuter approfondir certains points et structurer l'avancement de votre projet

- ▶ Un plan d'actions de mise en œuvre du projet cohérent avec des objectifs clairs
- ▶ Vous aider à prendre la décision de vous engager ou non dans le processus de création d'entreprise
- ▶ Lors du dernier rendez-vous, proposition d'un parcours d'accompagnement adapté à vos besoins pour le démarrage de l'entreprise
- ▶ Vous projeter dans la mise en action de votre projet (organisation nécessaire, tâches à accomplir, ...)
- ▶ Savoir comment vous allez gagner de l'argent

### METTEZ VOTRE PROJET À L'ÉPREUVE DE PROFESSIONNELS

#### 1 Crash-Test Entrepreneur (en option)

Votre plan d'affaires résistera-t-il au crash-test ? Entraînez-vous à présenter en 30 minutes votre projet à des professionnels (conseillers, partenaires de la CCI et chefs d'entreprises).

- ▶ Présenter votre projet en 2-3 minutes, clairement et facilement
- ▶ S'entraîner à présenter votre projet à des professionnels dans un temps limité : Etre clair, précis, concis et convaincant (Pitch du projet) et savoir prendre suffisamment de recul par rapport à votre projet professionnel
- ▶ Améliorer la cohérence entre vous et votre projet (caractéristiques et compétences entrepreneuriales)
- ▶ Pouvoir mettre en valeur les points forts du projet et en identifier les faiblesses
- ▶ Bénéficier de conseils de professionnels afin d'optimiser votre démarche et sécuriser votre projet



Pour en savoir plus, demandez la fiche  
Atelier Crash-test Entrepreneur

## Qu'est-ce qu'un Business Model ?

**Le modèle économique (business model) est la description générale de votre projet. Il explique comment votre organisation va créer, délivrer et capturer de la valeur. Ce travail vise également à rechercher les innovations qui permettraient à votre projet de se différencier de la concurrence. Cette recherche d'innovation porte notamment sur les partenaires clés, la structure des coûts, les propositions de valeurs, les segments de clientèle, les flux de revenus, les activités clés, les ressources clés, les relations avec les clients et les canaux.**

Il ne faut pas le confondre avec le business plan qui explique comment mettre en œuvre votre projet grâce à une évaluation chiffrée.

**En pratique, le business model canvas (BMC) est un outil ludique et visuel, qui permet de faire passer votre projet du stade de la simple idée à un modèle d'organisation générant du chiffre d'affaires.**